



ЭКСПОРТ МОСКВЫ

Меры поддержки

01

**Финансовая поддержка:
субсидии и грант**



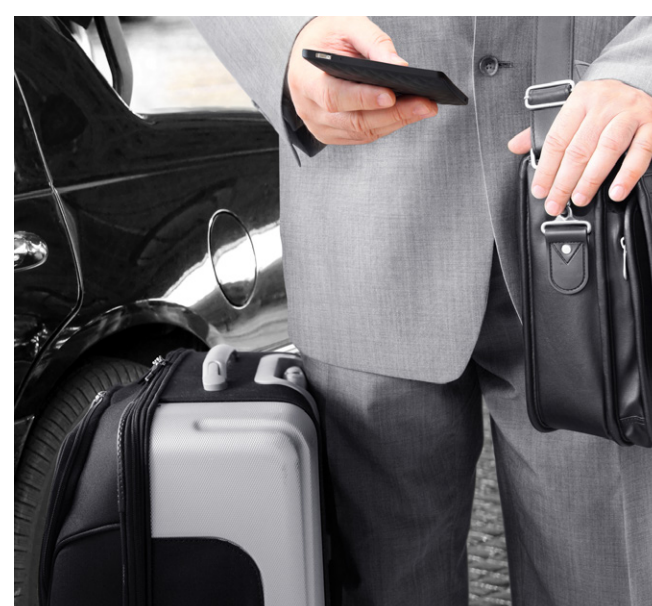
02

**Выставочная программа
«Сделано в Москве»**



03

Бизнес-миссии



04

**E-commerce /
Экспортный каталог**



05

**Московская школа
экспортера**



06

**Экспортный
акселератор**



07

**Подбор иностранных
покупателей**



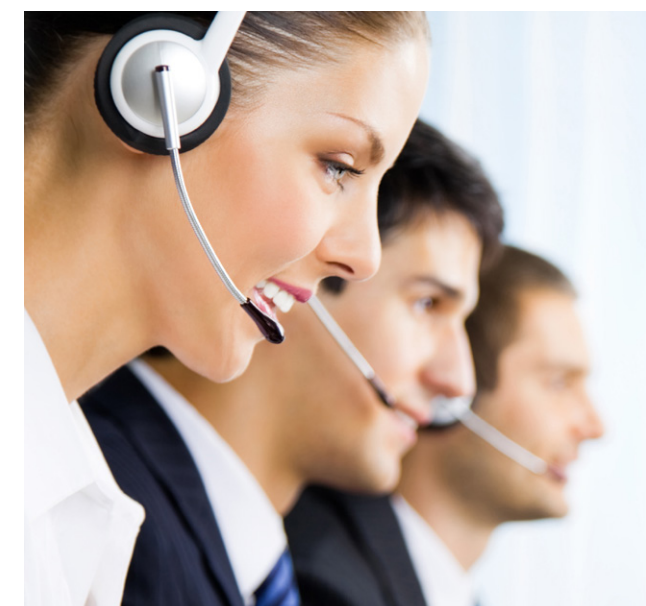
08

**Персональная
аналитика**



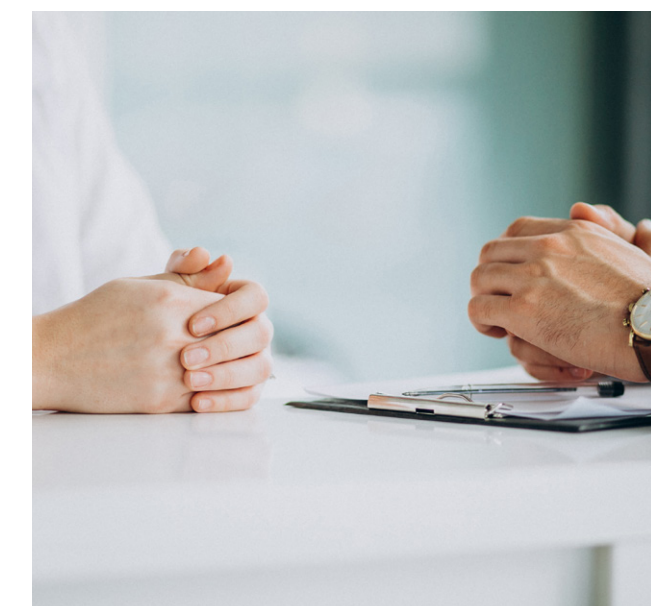
09

**Консультационная
поддержка**



10

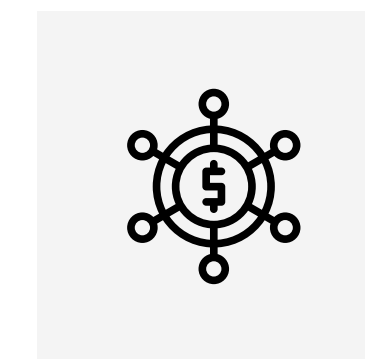
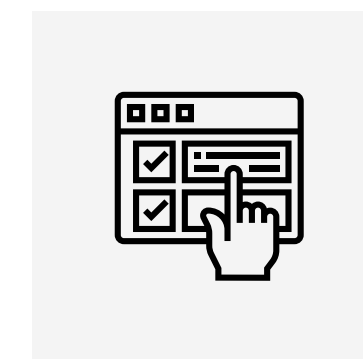
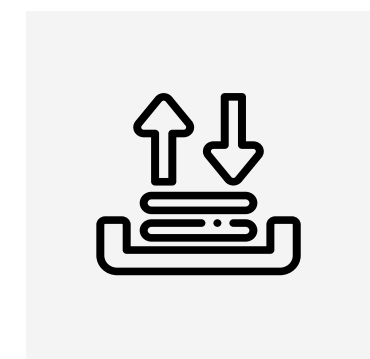
**Индивидуальное
сопровождение**





Финансовая поддержка

субсидии на возмещение **до 100%** фактических затрат московских экспортеров



Субсидия на возмещение фактических затрат:



до 100%

на сертификацию экспортной продукции

не более **3 млн руб.**

не более **50%** от экспортной выручки от реализации товаров, услуг, результатов интеллектуальной деятельности*



до 100%

на сертификацию систем менеджмента

не более **500 тыс. руб.**

не более **50%** от экспортной выручки от реализации товаров, услуг, результатов интеллектуальной деятельности*



до 100%

на получение патентов и свидетельств

не более **3 млн руб.**

не более **50%** от экспортной выручки от реализации товаров, услуг, результатов интеллектуальной деятельности*



до 100%

на адаптацию продукции к требованиям зарубежного рынка

не более **3 млн руб.**

не более **50%** от экспортной выручки от реализации товаров, услуг, результатов интеллектуальной деятельности*

NEW

КРИТЕРИИ ОТБОРА:

- ✓ регистрация в качестве налогоплательщика на территории города Москвы
- ✓ наличие заключенного договора, предусматривающего реализацию за пределы РФ
- ✓ наличие сертификатов, патентов, свидетельств, полученных за последние 3 года

*по договорам, в целях которых произведены затраты

© Автономная некоммерческая организация «Московский экспортный центр», 2020



подача заявок на www.moscow-export.com/646/

Субсидия на возмещение фактических затрат:



100%

на транспортировку
продукции за пределы
Российской Федерации

не более **3 млн руб.**

не более **20%** стоимости
партии товара

КРИТЕРИИ ОТБОРА:

- ✓ регистрация в качестве налогоплательщика на территории города Москвы
- ✓ наличие заключенного договора, предусматривающего реализацию за пределы РФ товаров, произведенных в Москве
- ✓ регистрация в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя не менее 6 месяцев



Cashback для экспортеров

грант для субъектов МСП, осуществляющих экспорт товаров, результатов интеллектуальной деятельности и услуг

Размер гранта:

- ✓ **не более 10 млн руб.**
- ✓ **не более 50%**
от суммы уплаченных налогов в бюджет Москвы
- ✓ **не более 10%**
от экспортного контракта



подача заявок на www.moscow-export.com/646/

КРИТЕРИИ ОТБОРА:

- ✓ регистрация субъекта МСП в качестве налогоплательщика на территории города Москвы
- ✓ наличие поставленного и снятого с учета в кредитной организации в порядке валютного контроля экспортного контракта на сумму более 6 млн. руб.
- ✓ неосуществление реализации товаров, относимых к сырьевым, топливно-энергетическим видам

«Сделано в Москве» / «Made in Moscow»

ВЫВОД МОСКОВСКИХ КОМПАНИЙ
на внешние и внутренние рынки

100%

финансирование затрат
московских компаний
на участие в выставках программы

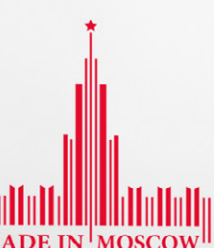
45 выставок проведено



847 участников

MATCH MAKING

MATCH MAKING



Бизнес-миссии online

цель — достижение договоренности между экспортерами Москвы и зарубежными компаниями, а также **организация инфраструктуры продаж**



МЭЦ финансирует затраты на участие в online бизнес-миссиях

В 2019 ГОДУ ПРОВЕДЕНО:

5 бизнес-миссий



География бизнес-миссий 2020 (ONLINE)

	Япония	28 мая	Многоотраслевая
	г. Анси, Франция	16–19 июня	Анимация
	Азербайджан	11–14 августа	Многоотраслевая
	Индонезия	19–21 августа	Многоотраслевая
	Сьера-Леоне, Сенегал	03 сентября	Многоотраслевая
	Китай	15–17 сентября	Многоотраслевая
	Израиль	сентябрь-декабрь	Многоотраслевая
	г. Берлин, Германия	16, 19–20 октября	Многоотраслевая
	Вьетнам	21–23 октября	Многоотраслевая
	Южная Корея	27–30 октября	Многоотраслевая
	Турция	10–12 ноября	Многоотраслевая
	Саудовская Аравия	17–19 ноября	Многоотраслевая
	Марокко	24–26 ноября	Многоотраслевая
	Армения	01–03 декабря	Многоотраслевая
	Бахрейн	08–10 декабря	Многоотраслевая



E-commerce / аккаунты Europages.com

участие в мировой торговле
и предоставление столичным предпринимателям
возможности ведения экспортных продаж
на электронных площадках:



100%
финансирование
затрат

на создание «премиального» аккаунта



100 аккаунтов

EUROPAGES

- ✓ **E-com Success** — обучение работе на площадке
- ✓ отбор участников
- ✓ создание и регистрация аккаунта
- ✓ подготовка продукции к листингу
- ✓ прохождение верификации
- ✓ настройка торговых инструментов
- ✓ создание товарных карточек
- ✓ настройка безопасности аккаунта
- ✓ консультирование
- ✓ обучение работе на площадке
- ✓ маркетинговая аналитика



Сотрудничество с B2C маркетплейсами*



50

аккаунтов

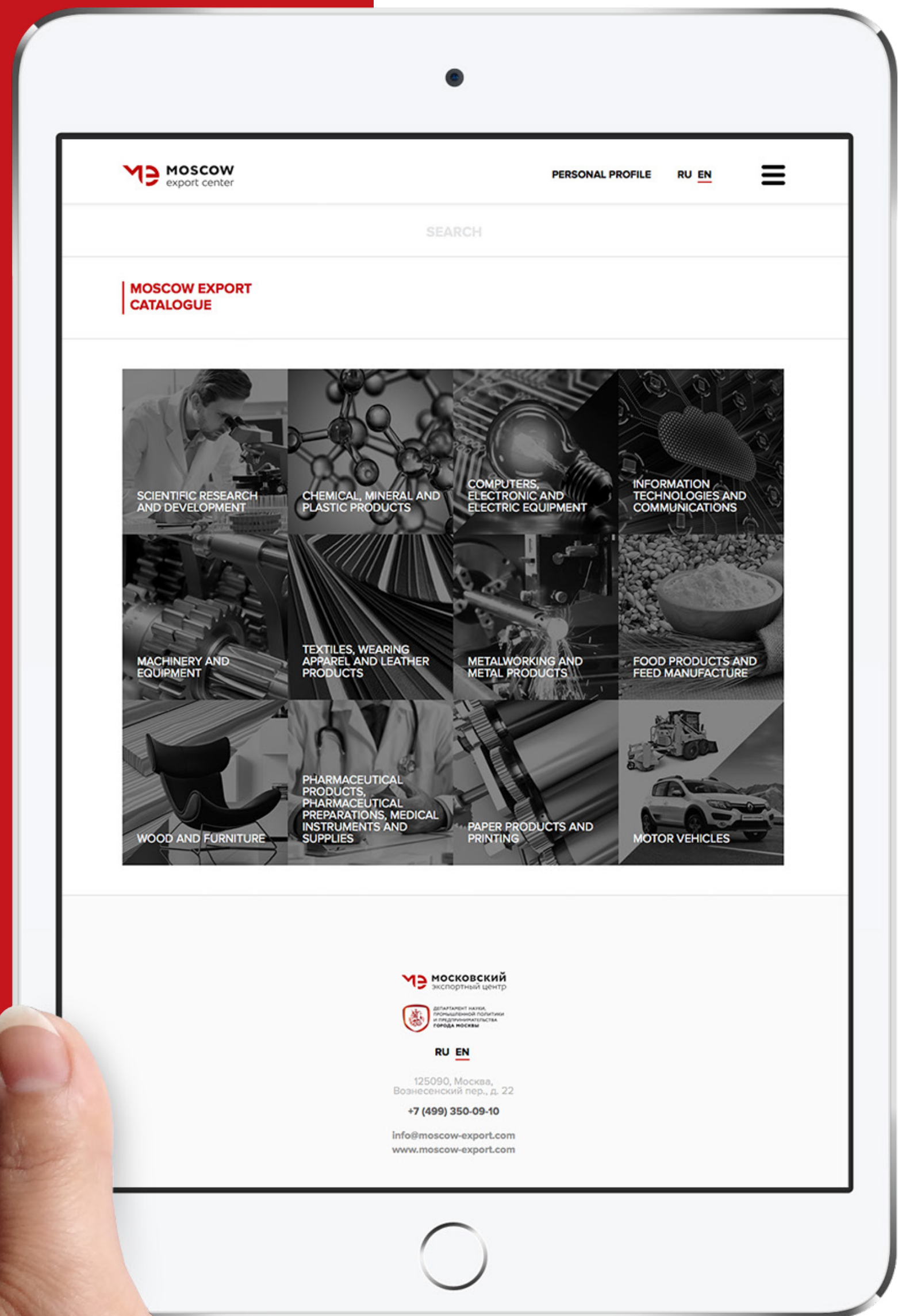
план на 2020

- ✓ проведение образовательных мероприятий
- ✓ запуск эксклюзивного видео курса

*разрабатываемые программы

© Автономная некоммерческая организация «Московский экспортный центр», 2020



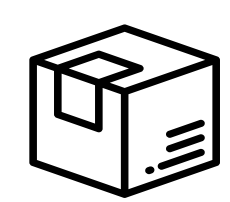


Экспортный каталог «Сделано в Москве»

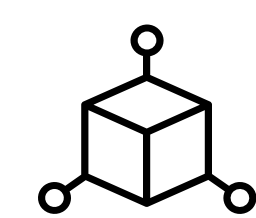
продвижение в социальных сетях и в рамках
специализированных мероприятий



2 472
компании



4 986
продуктов



12
отраслей,
а также раздел «Услуги»
и каталог
«Create in Moscow»



Московская школа экспортера **online**

практико-ориентированные обучающие
вебинары по актуальным проблемам ВЭД



тематика:

маркетинг и коммуникации, правовое обеспечение, финансовое управление и налогообложение, таможенное оформление и логистика, онлайн торговля, сертификация, интервью с экспертами в области ВЭД, страновые онлайн-конференции



Экспортный акселератор

современная программа
акселерации ВЭД



**потенциал
программы:**

интенсивное развитие
компании в экспортном
направлении через
менторство, обучение
и экспертную
поддержку в сжатые
сроки



**результат
участия:**

первая поставка товаров
или услуг в страну-
импортера

85%
**софинансирование
затрат**

на участие в программах

© Автономная некоммерческая организация «Московский экспортный центр», 2020



ЦЕЛЬ:

ускоренное развитие
экспорта московских
компаний

**КЛЮЧЕВЫЕ АСПЕКТЫ
ПРОГРАММЫ:**

- ✓ обучение ВЭД в сжатые сроки
- ✓ тренинг по международным продажам
- ✓ поиск потенциальных клиентов
- ✓ менторская поддержка
- ✓ экспортный коучинг
- ✓ бизнес-миссия





Порядок предоставления услуги:



Направление заявки на подбор иностранных покупателей в определенной стране



Подготовка списка из **7 потенциальных импортеров** в выбранной стране мира



Подбор иностранных покупателей

Источники информации:

собственная база МЭЦ и ведущие международные базы данных импортных организаций

«UpLead»
(США)



«Importers Databases»
(Испания)

Персональная аналитика

- ✓ Подготовка персональных исследований для действующих и потенциальных экспортеров
- ✓ Определение перспектив экспорта на основании всего двух параметров:
 - код ТН ВЭД
 - набор интересующих рынков (до 5 рынков)



EUROMONITOR
INTERNATIONAL



UN Comtrade

International
Trade
Centre

Консультирование

- ✓ таможенное
- ✓ налоговое
- ✓ юридическое
- ✓ бухгалтерский учет
- ✓ изменения в законодательстве
- ✓ экспортная аналитика
- ✓ проверка торговых барьеров

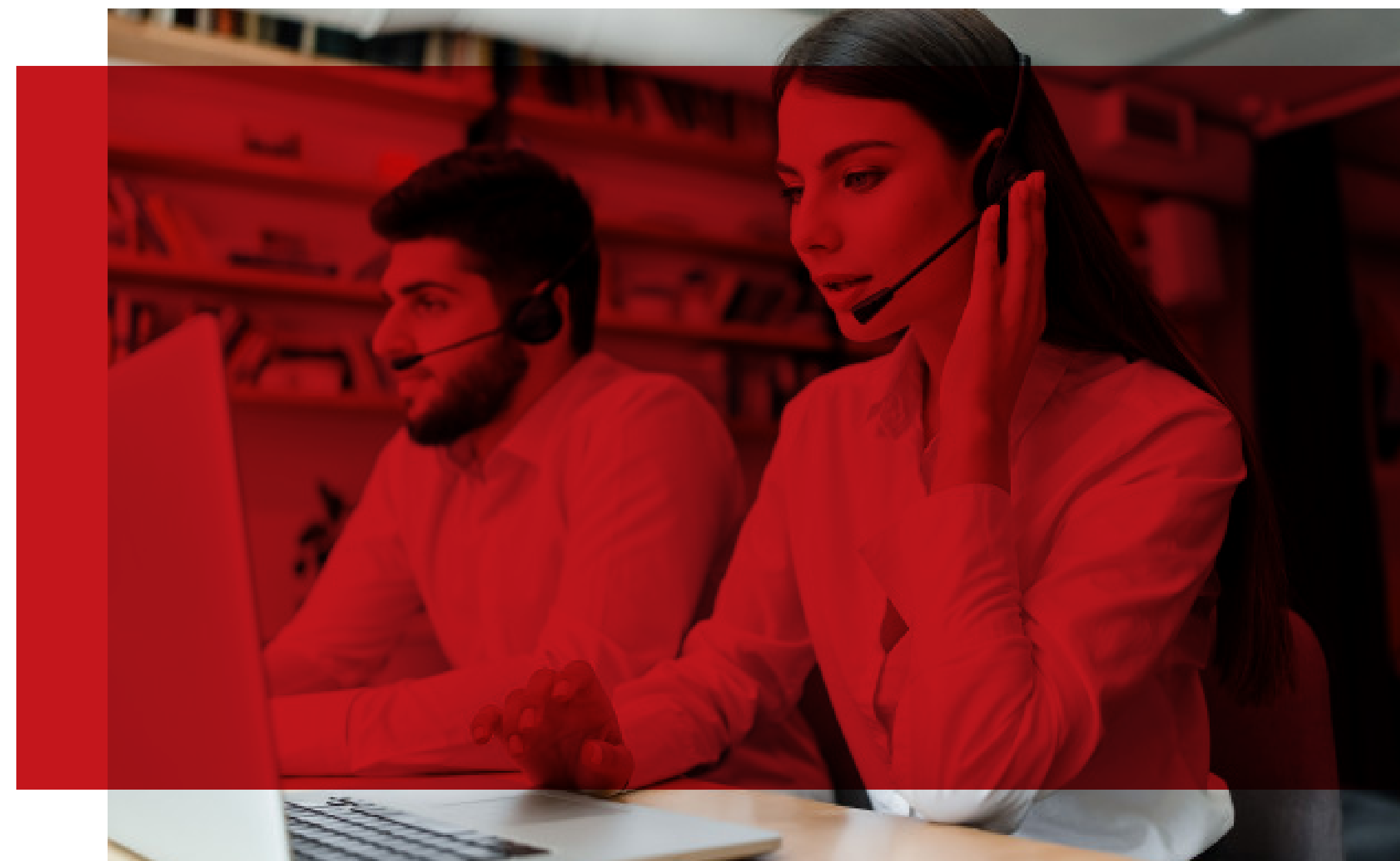


Индивидуальное сопровождение экспортеров

комплексное сопровождение компаний в целях осуществления экспортной деятельности

5 этапов:

- ✓ **тестирование компаний и online собеседование с руководством**
- ✓ **персональное исследование для определения приоритетных рынков сбыта**
- ✓ **составление индивидуальной «дорожной карты»**
- ✓ **сопровождение компаний в рамках мероприятий «дорожной карты»**
- ✓ **мониторинг осуществления экспортной сделки**



критерии:



малое или среднее предприятие



**тест экспортной готовности
выбранных компаний
от 65%**



📍 125009, Москва, Б. Гнездниковский пер., 3

☎ +7 499 350 09 10

✉ info@moscow-export.com

🌐 moscow-export.com

📘 moscowexport